

intern verkoopprofessional

Taak

Wat houdt jouw takenpakket in?

- Klanten in de showroom warm ontvangen, hun verhalen aanhoren en hen voorzien van ergonomisch advies op maat.
- Uitvoeren van administratieve taken zoals het opstellen van offertes, het actief opvolgen van leads en het nauwkeurig bijhouden van klantgegevens.
- Actief meedenken over de presentatie en indeling van de nieuwe showroom.
- Bijdragen aan een onvergetelijke klantbeleving en voortdurend zoeken naar mogelijkheden om deze te verbeteren.

Profiel

Wat zoeken we in jou?

- Ervaring in een adviserende verkoopfunctie is een must.
- Bonuspunten als je ervaring hebt in de meubelbranche of kennis hebt van kinesitherapie/ergotherapie.
- Je hebt een luisterend oor en kunt passende oplossingen bieden.
- Flexibiliteit in weekendwerk is voor jou geen probleem.
- Kennis van MS Office of CRM-systemen is een pluspunt.
- Als je hier niet bekend mee bent, staan wij klaar om je op te leiden.
- Je bent een teamspeler die altijd klaarstaat om collega's te ondersteunen.

Aanbod

Wat hebben wij jou te bieden?

Als showroomadviseur heb je een belangrijke rol binnen ons bedrijf en daar zetten we graag iets moois tegenover.

Je kunt rekenen op een marktconform salaris en uitstekende arbeidsvoorwaarden.

Daarnaast kom je terecht in een groeiend bedrijf waar we ons werk serieus nemen, maar waar een prettige werksfeer hoog in het vaandel staat.