

Technical Sales Advisor Dakranden en Dakrandsystemen

Gebouwen bekleden met aluminium is ons vak. denk dan aan dakranden, balustrades, muurafdekplaten,...

Een gedreven team, gepassioneerd door het vak, zorgt steeds voor de gewenste service en gevraagde kwaliteit. Door onze jarenlange ervaring en blijvend onderzoek naar innovatieve producten slagen we erin met een divers en uniek assortiment aan producten de Belgische markt te veroveren. Voor die Belgische markt, binne het segment dakranden en dankrandsystemen, verwelkomen we een collega in ons sales-team.

Dit doe jij na een interne opleiding

- Als Technical Sales ben je hét aanspreekpunt voor onze Belgische klanten.
- Je bezoekt filialen van de professionele dak- en bouwhandel, dakdekkers en architecten en dit over gans België.
- Je bent veel op de baan en zorgt ervoor dat onze klanten niet alleen bekend zijn met onze producten, maar ze ook optimaal gebruiken.
- Je hebt een passie voor verkoop en houdt ervan om proactief klanten te benaderen en relaties te onderhouden.
- Je detecteert tekorten en peilt actief naar klantenbehoeften.
- Je streeft naar optimale klanttevredenheid door regelmatig na te gaan hoe het is verlopen met de laatste order en eventuele vragen om problemen snel op te lossen.
- Daarnaast zorg je ook voor een sterke administratieve opvolging en houdt de bevoorrading van de klanten in de gaten.
- Je registreert orders en maakt offertes op vanuit het CRM-systeem.

Dit ben jij :

- Je hebt een passie voor sales en hebt idealiter reeds een eerste ervaring hierin.
- Communicatief sterk en servicegericht.
- Kennis van onze sector plat dak is mooi meegenomen maar zeker geen must.
- Bereidheid om veel onderweg te zijn en klanten regelmatig op locatie te bezoeken.
- Je beheerst zowel schriftelijk als mondeling de Nederlandse en de Franse taal.
- Goesting om mee je schouders te zetten onder ons verhaal.

Dit is wat wij bieden :

Voor verdere vragen, contacteer ons gerust

Email: sophie@per-se.be

Tel: 056/29 37 50

- Een marktconform brutoloon
- Maaltijdcheques
- Een inlooptraject van 14 dagen doorheen de organisatie
- Een doorgedreven interne opleiding door je collega experts
- Een jaarlijks dagje teambuilding, een lentedrink, herfstdrink en een Kerstlunch
- Een cadeau op je verjaardag
- 20 verlofdagen
- 6 ADV dagen
- Firmawagen met subtiele belettering
- GSM en laptop.