

## Technical Project Account Manager

### Dit doe jij na een interne opleiding:

- Als Technical Sales ben je verantwoordelijk voor het uitbouwen van ons klantenbestand.
- Je richt je hierbij tot ontwikkelaars en aannemers.
- Je geeft hen technisch advies over ons product en helpt hen bij oplossingen.
- Deze producten worden door Claerhout Aluminium ontworpen, geproduceerd en gemonteerd.
- Hierbij werk je nauw samen met ons ervaren team van projectleiders, tekenaars en monteurs.
- Je prospecteert en beheert het volledige verkoopproces.
- Dit van lead generation tot een goede aftersales service.
- Naast prospectie onderhoud je ook contact met bestaande klanten en ben je er als de eerste bij wanneer klanten nieuwe projecten opstarten.
- Je registreert orders en maakt offertes op vanuit het CRM-systeem.
- Je maakt deel uit van het Projectsalesteam.

### Dit ben jij :

- Je hebt een passie voor sales en hebt een diploma in een technische of commerciële richting.
- Je hebt een eerste ervaring in een technisch-commerciële richting.
- Je beheerst de Nederlandse taal perfect, beheersing van de Franse taal is een plus.
- Communicatief sterk en goede onderhandelings skills.
- Gedreven om nieuwe projecten binnen te halen.
- Bereidheid om veel onderweg te zijn en klanten regelmatig op locatie te bezoeken.
- Goesting om mee je schouders te zetten onder ons verhaal.

### Dit is wat wij bieden:

- Een lichtrijke werkomgeving met een duidelijke visie gericht op groei en innovatie.
- Daarnaast geloven we sterk dat dit enkel kan met de juiste mensen aan boord die we op onze beurt omarmen binnen een professioneel maar vooral plezierig kader;
- Een marktconform brutoloon
- Maaltijdcheques
- Een inlooptraject van 14 dagen doorheen de organisatie
- Een doorgedreven interne opleiding door je collega experts