

Business Development Manager

Zin in een internationale, verantwoordelijke sales functie? Een passie voor sales en design? We kijken uit naar een spilfiguur in het verder uitbouwen van onze internationale markt!

Jouw verantwoordelijkheden zijn:

- Het uitbouwen van een volledig nieuw klantenbestand.
- Je werkt onze salesstrategie uit, waarbij je inzet op duurzaamheid en differentiatie.
- Je bouwt een breed netwerk uit in verschillende sectoren, waardoor je als de eerste opportuniteiten ziet en daarop inspeelt.
- In dit alles zet je in op internationalisering.
- Je zorgt voor leads en gaat ter plaatse om de deal te closen.
- Je werkt hierbij nauw samen met het volledige projectteam.
- Je bent een belangrijke schakel in het salesteam.

Wij zijn op zoek naar iemand:

- Met een hoger diploma.
- Die technische affiniteit heeft, idealiter in de meubelsector.
- Met een doorgedreven talenkennis (Nederlands, Frans, Engels).
- Die zich flexibel opstelt.
- Die openstaat voor een werkregime van 30% buitenland en 70% in België.
- Met people skills, oplossingsgericht denkt en zelfstandig werkt.
- Internationale ervaring is mooi meegenomen!.

Aanbod

Je kan rekenen op een doorgedreven en uitgebreide opleiding. Deze wordt voorzien op maat voor jou. De technische kant zal je zo goed mogelijk aangeleerd worden om optimaal te kunnen verkopen. Je wordt geïntroduceerd in de productieafdelingen om een uitstekende kennis te verwerven.

Je krijgt de kans om mee te werken aan een groeverhaal in een familiale en warme KMO. Je kan rekenen op ondersteuning en flexibiliteit waar nodig. Je komt terecht in een team die er samen staat.